پلتفرم تامین مالی جمعی زیما با مجوز فعالیت از شرکت فرابورس ایران

گزارش ارزیابی طرح

"تامین سرمایه در گردش خرید و فروش انواع سرنگ تزریق پزشکی"

"سرمایه پذیر: توسعه تجهیز بازرگانی مهرآزماطب آسیا"

محمد رحمانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره
شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران

مهر آزماطب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷

گزارش ارزیابی طرح "تامین سرمایه در گردش خرید و فروش انواع سرنگ تزریق پزشکی"

به نام خدا

فهرست مطالب

خلاصه مدیریتی طرح:	۳
معرفی شرکت:	۳
سابقه، محصولات و خدمات شرکت:	٤
اطلاعات مالی و حقوقی شرکت:	٥
مشخصات تیم و سهامداران:	۷
معرفی طرح:	۱۰
معرفی محصول و طرح:	۱۰
بازار طرح:	۱۱
ریسک های طرح:	۱۲
مجوزهای اخذ شده:	۱٤
	۱٤
مدل مشارکت:	۱٥
خلاصه مدل مشارکت:	۱٥
ارزیابی مالی اقتصادی طرح:	۱۷
بهای تمام شده تولید و فروش محصول به تفکیک سرفصل هزینه‌ها:	۱۷
پیش بینی درآمد طرح:	۱۷
پیش بینی هزینه های عملیاتی طرح:	۱۸
پیش بینی صورت سود (زیان) طرح:	۱۸
جریان نقد مشارکت کنندگان:	۲۰
بررسی سایر مستندات سرمایه پذیر:	۲۱
عدم سوء پیشینه مدیران:	۲۱
رتبه بندی و گزارش اعتباری:	۲۱

محمد رحمانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره

شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران
شماره ثبت ۱۰۲۵۷۸

مهر آزماطب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷

مدیران تجارت ایفا
شماره ثبت: ۵۰۳۱۹۷

خلاصه مدیریتی طرح:

اطلاعات ارائه دهنده طرح	
نام طرح	تامین سرمایه در گردش خرید و فروش انواع سرنگ تزریق پزشکی
نماد فارسی طرح	زیماآزما
نماد انگلیسی طرح	Zemaazma
سرمایه مورد نیاز (میلیارد تومان)	۲۵
طول دوران مشارکت	۱۲ ماه
درصد و زمانبندی پرداخت سود پیشبینی شده	۴۴.۵% سالانه، ۱۱.۱۲۵% هر سه ماه یکبار
ضمانت نامه طرح	ضمانتنامه تعهد پرداخت بانک
صنعت و زیرصنعت	مواد و محصولات دارویی – سایر محصولات دارویی
استان محل اجرای طرح	تهران
نام و نام خانوادگی نماینده طرح	سمانه نجاریزدی
آدرس ایمیل نماینده	Mehrazmateb.hesabdari@gmail.com

معرفی شرکت:

عنوان	شرح
نام شرکت	توسعه تجهیز بازرگانی مهرآزما طب آسیا
نوع شخصیت حقوقی شرکت	سهامی خاص
شماره ثبت شرکت	۵۹۸۲۴۹
تاریخ ثبت شرکت	۱۳۹۹/۱۲/۲۰
شناسه ملی	۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷
کد بورسی شرکت	شرک۸۹۰۱۵

محمد رحمانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره
شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران
سهامی خاص
شماره ثبت ۱۰۲۵۷۸

مهرآزماطب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷

مدیران تجارت ایفا
شماره ثبت: ۵۶۳۱۹۷

نشانی	استان تهران، شهرستان تهران، بخش آفتاب، دهستان آفتاب، روستای حسن آباد باقراف، حسن آباد باقراف ، خیابان شهید علیرضا دلاکی، بن بست صنعت کاران سوم، پلاک ۴، طبقه همکف
کدپستی	۱۸۸۵۸۵۵۷۶۵
شماره تماس	شعبه مرکزی: ۰۲۱-۴۳۰۰۰۰۵۹
مشخصات دانش بنیانی شرکت	نمی‌باشد

سابقه، محصولات و خدمات شرکت:

❖ درباره شرکت

۱-۱- تاریخچه
شرکت توسعه تجهیز بازرگانی مهر آرما طب آسیا در تاریخ ۱۳۹۹/۱۲/۲۰ به صورت شرکت سهامی خاص تاسیس شده و با شماره ثبت ۷۶۱۰۱ و شناسه ملی ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷ در اداره ثبت شرکتها و مالکیت مشهد به ثبت رسیده است. مرکز اصلی شرکت در مشهد امیریه خیابان تقویه ۷ – (رفسنجانی ۳۸ – سجادیه ۶۷) طبقه اول بوده که و به موجب نامه شماره ۱۰۲۲/۱۴۰۱/۴۷ مورخ ۱۴۰۱/۰۳/۲۵ اداره ثبت اسناد و املاک شهرستان مشهد و مستند به صورتجلسه مجمع عمومی فوق العاده مورخ ۱۴۰۱/۰۲/۲۵ مرکز اصلی شرکت به نشانی استان تهران، شهر تهران بخش مرکزی شهر تهران، شهید قندی، پلاک ۷۱ طبقه همکف به کد پستی: ۱۵۵۴۹۱۷۱۱۳ انتقال یافت و در اداره ثبت شرکتها و موسسات غیر تجاری تحت شماره ۵۹۸۲۴۹ به ثبت رسیده است.

۲-۱- فعالیت اصلی
خرید و فروش و پخش تجهیزات آزمایشگاهی، شیمیایی و پزشکی؛ عقد قرارداد با اشخاص حقیقی و حقوقی؛ شرکت در مناقصات و مزایدات دولتی و خصوصی؛ اخذ وام و استفاده از تسهیلات بانک‌ها و مؤسسات مالی به‌صورت ارزی و ریالی جهت شرکت؛ ایجاد شعب و نمایندگی در داخل و خارج از کشور؛ شرکت در نمایشگاه‌های داخل و خارج از کشور؛ صادرات و واردات کلیه کالاهای مجاز، پس از اخذ مجوزهای لازم. ثبت موضوع فعالیت مذکور، به‌منزله اخذ و صدور پروانه فعالیت نمی‌باشد.

درآمد شرکت در سه سال اخیر از خرید و فروش و پخش تجهیزات پزشکی بوده است. براساس صورت‌های مالی حسابرسی شده سال ۱۴۰۲، درآمد شرکت در سال ۱۴۰۲ معادل با ۳،۰۲۸،۴۳۷ میلیون ریال و براساس همان صورت‌های مالی حسابرسی شده درآمد شرکت در سال ۱۴۰۱ معادل با ۲،۱۴۹،۲۹۱ میلیون ریال و براساس صورت‌های مالی حسابرسی شده سال ۱۴۰۱، درآمد شرکت در سال ۱۴۰۰ معادل با ۱،۲۴۴،۱۱۵ میلیون ریال می‌باشد.

محمد رحمانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره
شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران
شماره ثبت ۱۰۲۵۷۸

مهر آرما طب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷

مدیران تجارت ایفا
شماره ثبت: ۵۶۳۱۹۷

اطلاعات مالی و حقوقی شرکت:

۱) خلاصه صورتهای مالی شرکت:

خلاصه صورت‌های مالی شرکت (میلیون ریال)			
شرح	سال ۱۴۰۲ (صورت‌های مالی حسابرسی شده ۱۴۰۲)	سال ۱۴۰۱ (صورت‌های مالی حسابرسی شده ۱۴۰۲)	سال ۱۴۰۰ (صورت‌های مالی حسابرسی شده ۱۴۰۱)
صورت وضعیت مالی			
جمع دارایی‌ها	۸۶۵,۱۱۰	۵۸۴,۳۵۰	۳۳۷,۳۰۴
جمع بدهی‌ها	۶۶۷,۰۱۰	۵۱۹,۹۴۲	۳۱۱,۰۰۳
سرمایه	۱۷۰,۰۰۰	۵۰,۰۰۰	۲۰,۰۰۰
سود (زیان) انباشته	۲۶,۸۸۱	۱۳,۸۷۴	۵,۸۱۶
جمع حقوق صاحبان سهام	۱۹۸,۰۹۹	۶۴,۴۰۷	۲۶,۳۰۰
صورت سود (زیان)			
درآمدهای عملیاتی	۳,۰۲۸,۴۳۷	۲,۱۴۹,۲۹۱	۱,۲۴۴,۱۱۵
بهای تمام شده درآمدهای عملیاتی	(۲,۷۳۲,۳۶۶)	(۱,۹۰۱,۶۴۴)	(۱,۱۱۴,۰۰۳)
هزینه های فروش، اداری و عمومی	(۲۶۷,۲۲۰)	(۲۳۶,۹۷۹)	(۱۱۸,۳۳۴)
سود (زیان) عملیاتی	۲۸,۸۵۰	۱۰,۶۶۷	۱۱,۷۷۶
سایر درآمدهای غیر عملیاتی	۱۱۶	۰	۱۴
هزینه های مالی	(۱۰,۷۱۲)	۰	(۳,۰۷۲)
هزینه مالیات بر درآمد	(۴,۵۶۳)	(۲,۵۶۰)	(۲,۴۱۸)
سود خالص	۱۳,۶۹۱	۸,۱۰۷	۶,۳۰۰

محمد رحمانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره
شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران
شماره ثبت ۱۰۲۵۷۸

مدیران تجارت ایفا
شماره ثبت: ۵۶۳۱۹۷

مهر آزماطب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷

۲) نسبت های مالی شرکت:

نسبت های مالی		سال ۱۴۰۲ (صورت‌های مالی حسابرسی شده ۱۴۰۲)	سال ۱۴۰۱ (صورت‌های مالی حسابرسی شده ۱۴۰۲)	سال ۱۴۰۰ (صورت‌های مالی حسابرسی شده ۱۴۰۱)
نسبت های نقدینگی	نسبت جاری	%۱۲۵	%۱۰۸	%۱۰۴
نسبت های اهرمی	نسبت بدهی	%۷۷	%۸۹	%۹۲
	نسبت بدهی به حقوق صاحبان سهام	%۳۳۷	%۸۰۷	%۱۱۸۳
	نسبت مالکانه	%۲۳	%۱۱	%۸
نسبت های فعالیت	گردش حسابهای دریافتنی	۱۴.۲۰	۱۶.۴۸	۱۶.۸۲
	دوره گردش حسابهای دریافتنی	۲۵.۷۰	۲۲.۱۴	۲۱.۷۰
	گردش دارایی ها	۳.۵۰	۳.۶۸	۳.۶۹
	متوسط دوره وصول مطالبات– روز	۲۶	۲۲	۲۲
	گردش موجودی کالا	۵	۶	۵
	دوره گردش موجودی کالا	۶۸	۶۴	۷۱
	گردش حساب های پرداختنی	۴.۲۶	۳.۷۷	۳.۶۹
	دوره گردش حسابهای پرداختنی	۸۶	۹۷	۹۹
نسبتهای سودآوری	حاشیه سود (زیان) ناخالص	%۱۰	%۱۲	%۱۰
	حاشیه سود (زیان) عملیاتی	%۱۰	%۰	%۱
	حاشیه سود (زیان) خالص	%۰.۴۵	%۰.۳۸	%۰.۵۱
	بازده داراییها (ROA) = سود خالص به دارایی ها	%۲	%۱	%۲
	بازده حقوق صاحبان سهام (ROE) = سود خالص به حقوق صاحبان سهام	%۷	%۱۳	%۲۴

مدیران تجارت ایفا
شماره ثبت: ۵۶۳۱۹۷

محمد رحمانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره

شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران

بهراز ماطب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷

۳) سابقه تامین مالی از سایر سکوهای تامین مالی جمعی

نام سکو	نام طرح	مبلغ تامین مالی (میلیارد تومان)	تاریخ	دوران مشارکت	شیوه پرداخت سود پیشبینی شده	تضمین
ایساتیس کراد	خرید و فروش دستکش پزشکی	۲۵	۱۴۰۴/۰۱/۱۷	۱۲	هر سه ماه ۱۱%	ضمانتنامه تعهد پرداخت بانک ملی

اطلاعات دعاوی حقوقی شرکت:

طبق صورت های مالی حسابرسی شده ۱۴۰۲، شرکت نسبت به مالیات عملکرد سال ۱۴۰۱ اعتراض نموده که موضوع در هیئت حل اختلاف مالیاتی در دست رسیدگی است.

مشخصات تیم و سهامداران:

۱) اعضای هیات مدیره و مدیرعامل:

ترکیب اعضای هیأت مدیره و مدیرعامل به استناد روزنامه رسمی شماره ۲۲۹۸۲ مورخ ۱۴۰۲/۱۱/۱۴ به شرح جدول زیر است:

نام و نام خانوادگی	نام نماینده اشخاص حقوقی	کد ملی/شناسه ملی	سمت
سهیل صادقی	–	۰۹۲۲۹۵۶۹۶۰	مدیرعامل
شیرین صادقی	–	۰۹۲۴۴۳۷۷۰۷	نایب رئیس هیئت مدیره
فرهاد صادقی	–	۰۹۲۵۱۶۸۳۳۵	عضو اصلی هیئت مدیره
مرضیه جلائیان	–	۰۹۴۰۳۲۹۴۶۸	رئیس هیئت مدیره

کلیه اوراق و اسناد بهادار و تعهد آور شرکت از قبیل چک ، سفته ، بروات ، قراردادها، عقود اسلامی و همچنین کلیه نامه های عادی و اداری باامضاء مدیرعامل به تنهایی همراه با مهر شرکت معتبر می باشد.

محمد رحمانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره

شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران
شماره ثبت ۱۰۲۵۷۸

مهر آرماطب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷

مدیران تجارت ایفا
شماره ثبت: ۵۶۳۱۹۷

۲) سوابق مدیران شرکت:

سوابق تحصیلی و سوابق اجرایی اعضای هیئت مدیره و مدیرعامل به شرح ذیل می باشد:

سوابق اعضای هیات مدیره						
نام و نام خانوادگی	تاریخ تولد	سمت فعلی	تحصیلات	تاریخ آغاز همکاری با شرکت	سابقه سنوات کاری	اصلی ترین سوابق اجرایی
سهیل صادقی	۱۳۷۲	مدیرعامل	لیسانس مکانیک	۱۳۹۹	۱۰ سال	مدیریت
شیرین صادقی	۱۳۷۶	نایب رئیس هیئت مدیره	لیسانس	۱۳۹۹	۶ سال	مدیریت
فرهاد صادقی	۱۳۷۸	عضو اصلی هیئت مدیره	لیسانس مواد غذایی	۱۳۹۹	۵ سال	مدیریت
مرضیه جلائیان	۱۳۲۸	رئیس هیئت مدیره	--	۱۳۹۹	--	--

مدیران تجارت ایفا
شماره ثبت: ۵۶۳۱۹۷

محمد رحمانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره

شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران
سهامی خاص
شماره ثبت ۱۰۲۵۷۸

بهر آزماطب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵

صادقی

۳) ترکیب سهامداران:

ترکیب سهامداران براساس صورت مالی حسابرسی شده ۱۲ ماهه سال ۱۴۰۲، مطابق با جدول زیر می‌باشد:

ردیف	نام سهامدار	نوع شخصیت حقوقی	درصد سهام	تعداد سهام
۱	مرضیه جلائیان	–	%۸۰	۸۰
۲	فرهاد صادقی	–	%۱۰	۱۰
۳	شیرین صادقی	–	%۱۰	۱۰
جمع			%۱۰۰	۱۰۰

به استناد صورتجلسه مجمع عمومی فوق العاده مورخ ۱۴۰۳/۱۲/۱۲ تصمیمات ذیل اتخاذ شد سرمایه شرکت از مبلغ ۱۷۰،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰ ریال به مبلغ ۲۵۰،۰۰۰،۰۰۰،۰۰۰ ریال منقسم به ۱۰۰ سهم به ۲،۵۰۰،۰۰۰،۰۰۰ ریالی با نام عادی که تماما از طریق مطالبات حال شده افزایش یافت و ماده مربوطه در اساسنامه اصلاح و ذیل ثبت از لحاظ افزایش سرمایه در تاریخ فوق الذکر تکمیل و امضا گردیده است.

۴) تعداد نیروی انسانی شرکت:

براساس صورت‌های مالی حسابرسی سال ۱۴۰۲ شده، میانگین ماهانه کارکنان در استخدام طی سال ۱۲۸ نفر است.

مدبران تجارت ایفا
شماره ثبت: ۵۶۳۱۹۷

محمد رحمانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره

شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران
شماره ثبت ۱۰۲۵۷۸

مهر آرماطب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷

معرفی طرح:

معرفی محصول و طرح:

سرنگ‌های تزریق پزشکی یکی از پرکاربردترین اقلام مصرفی در حوزه سلامت و درمان هستند که در تمامی سطوح خدمات درمانی از مراقبت‌های اولیه تا اقدامات تخصصی مورد استفاده قرار می‌گیرند. این محصولات به‌عنوان ابزار اصلی در فرایند تزریق دارو، واکسن، نمونه‌گیری و درمان بیماری‌های مزمن شناخته می‌شوند و ماهیت یک‌بار مصرف آن‌ها باعث شده تا تقاضا برای آن‌ها دائمی، ضروری و روبه‌افزایش باشد.

در طرح حاضر، تمرکز بر توسعه فروش انواع سرنگ‌های پزشکی با برندهای معتبر و شناخته‌شده قرار دارد. این برندها سابقه تولید و عرضه گسترده در بازار ایران را دارند و به دلیل کیفیت بالا، قیمت رقابتی، رعایت استانداردهای ملی و بین‌المللی و شبکه توزیع کارآمد، توانسته‌اند در بازار داخلی جایگاه مناسبی به‌دست آورند.

سرنگ‌های مورد نظر در مدل‌ها و حجم‌های مختلفی تولید می‌شوند که از جمله رایج‌ترین آن‌ها می‌توان به سرنگ‌های ۱، ۲، ۵، ۱۰ و ۲۰ سی‌سی اشاره کرد. همچنین سرنگ‌های خاصی مانند سرنگ انسولین، سرنگ با سر سوزن ثابت، سرنگ‌های لوئرلاک (پیچی)، سه‌قطعه و دوقطعه نیز بسته به نیاز بیمارستان‌ها، مطب‌ها و مصرف‌کنندگان خانگی عرضه می‌گردند. ویژگی مشترک این محصولات، استریل بودن، طراحی ارگونومیک، دقت بالا در حجم‌سنجی، سوزن باکیفیت و بسته‌بندی ایمن است.

در صنعت تجهیزات یک‌بار مصرف پزشکی، برخی تولیدکنندگان با بهره‌گیری از فناوری‌های نوین، خطوط تولید کاملاً خودکار و سیستم‌های کنترل کیفی چندمرحله‌ای، موفق به جلب اعتماد مشتریان و ارتقاء جایگاه خود در بازار شده‌اند. گروهی دیگر با تمرکز بر ارائه محصولات با قیمت اقتصادی و سرعت در تأمین کالا، توانسته‌اند بخش عمده‌ای از نیاز درمانگاه‌ها و داروخانه‌ها را پاسخ دهند. همچنین برخی مجموعه‌ها که تحت نظارت نهادهای دارویی و درمانی دولتی فعالیت می‌کنند، نقش کلیدی در تأمین نیاز بیمارستان‌ها و مراکز درمانی عمومی بر عهده دارند.

نکته قابل توجه در این طرح، ظرفیت تولید قابل اتکای این برندها و وجود زیرساخت‌های مناسب برای افزایش فروش در سطح کشور است. بسته‌بندی بهداشتی، رعایت پروتکل‌های استریلیزاسیون، استفاده از مواد اولیه پزشکی گرید (Medical Grade) و رعایت الزامات سازمان غذا و دارو، همگی از عواملی هستند که موجب شده این سرنگ‌ها قابلیت رقابت با محصولات وارداتی را نیز داشته باشند.

افزون بر کاربرد گسترده در مراکز درمانی، این سرنگ‌ها به علت شیوع بیماری‌های مزمن نظیر دیابت و همچنین گسترش برنامه‌های تزریق خانگی، مورد استفاده مستقیم بیماران و خانواده‌ها نیز قرار می‌گیرند. از این رو، محصول مورد نظر نه‌تنها در بخش عمده‌فروشی و پخش پزشکی، بلکه در بخش خرده‌فروشی و شبکه داروخانه‌ای نیز قابلیت فروش بالا دارد.

در مجموع، محصول این طرح جزو کالاهای استراتژیک در زنجیره سلامت کشور محسوب می‌شود و با توجه به تثبیت برند، کیفیت قابل رقابت، سابقه مصرفی و ماهیت ضروری آن، توسعه فروش آن هم‌راستا با نیاز بازار و ظرفیت‌های موجود، از توجیه‌پذیری بالایی برخوردار است.

محمد رحمانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره
شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران
شماره ثبت ۱۰۲۵۷۸

مهر آزماطب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷

مدیریت تجارت ایفا
شماره ثبت: ۵۹۳۱۹۷

بازار طرح:

تقاضای بازار(Market Demand)

- سرنگ یکی از اقلام مصرفی، ضروری و غیرقابل جایگزین در نظام سلامت است. به دلیل ماهیت یک‌بار مصرف آن، تقاضای این محصول پایدار و تکرارشونده است.
- رشد جمعیت، افزایش بیماری‌های مزمن (به‌ویژه دیابت)، رشد درمان در منزل، گسترش خدمات واکسیناسیون، و مراقبت‌های پیشگیرانه باعث افزایش مصرف سالانه سرنگ در کشور شده است.
- همچنین، با توجه به تمایل سیاست‌گذار به افزایش ظرفیت تولید داخلی تجهیزات پزشکی و کاهش واردات، فرصت بیشتری برای عرضه‌کنندگان داخلی فراهم شده است.

وضعیت رقابت (Competitive Landscape)

- بازار سرنگ در ایران به‌شدت برندمحور است. برندهای این طرح در حال حاضر از بازیگران شناخته‌شده بازار هستند و سهم قابل توجهی دارند.
- در کنار تولیدکنندگان داخلی، سرنگ‌های وارداتی نیز در بازار حضور دارند، ولی به دلیل نوسانات نرخ ارز، تحریم‌ها، مشکلات ثبت سفارش و نظارت‌های گمرکی، رقابت‌پذیری آن‌ها کاهش یافته است.
- در نتیجه، تولیدکنندگان داخلی که توان تولید پایدار و استاندارد دارند، در موقعیت مناسبی برای افزایش سهم بازار قرار دارند.

کانال‌های توزیع و فروش (Sales Channels)

- سرنگ در دو مسیر اصلی توزیع می‌شود:
  - توزیع عمده و مناقصه‌ای :بیمارستان‌های دولتی، دانشگاه‌های علوم پزشکی، مراکز تأمین اجتماعی، نیروهای مسلح
  - توزیع خرده‌فروشی و پخش دارویی :داروخانه‌ها، درمانگاه‌ها، فروش آنلاین و فروش به بیماران مزمن
- سه برند مذکور از قبل دارای شبکه توزیع فعال هستند و زیرساخت لازم برای پوشش فروش در سراسر کشور را دارند.
- تقویت فروش از طریق پلتفرم‌های آنلاین، داروخانه‌های زنجیره‌ای و شرکت‌های پخش دیجیتال می‌تواند به توسعه بازار کمک کند.

۴. مزیت‌های رقابتی محصول

- سرنگ‌های تولیدی برندهای مذکور از نظر:
- کیفیت تولید و کنترل کیفی چندمرحله‌ای
- استریل بودن مطابق با استاندارد ISO
- بسته‌بندی ایمن و طراحی ارگونومیک
- قیمت رقابتی نسبت به واردات
- تنوع محصول و تطابق با نیاز مصرف‌کننده جایگاه مناسبی در بازار دارند.

محمد رحمانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره
شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران
شماره ثبت ۱۰۲۵۷۸
مهر آزماطب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷
مدیران تجارت ایفا
شماره ثبت: ۵۶۳۱۹۷

- همچنین نزدیکی محل تولید به بازار مصرف و نبود وابستگی ارزی، باعث مزیت در تأمین پایدار نسبت به واردات شده است.

ریسک‌ها و چالش‌ها

- تغییرات احتمالی در سیاست‌های قیمت‌گذاری تجهیزات پزشکی از سوی سازمان غذا و دارو
- رقابت داخلی بین تولیدکنندگان مشابه در صورت اشباع ظرفیت تولید
- عدم پرداخت به‌موقع مطالبات از سوی نهادهای دولتی خریدار عمده
- حساسیت بالا نسبت به کیفیت و کنترل‌های نظارتی به‌ویژه در بخش بیمارستانی

با توجه به رشد تقاضا، سابقه برند، ظرفیت تولید، زیرساخت توزیع، و شرایط رقابتی موجود در بازار ایران، طرح توسعه فروش سرنگ‌های پزشکی با برندهای آوا، مینا و سها، از نظر بازار، دارای توجیه اقتصادی و تجاری بالا است. موقعیت فعلی بازار و مزیت‌های نسبی داخلی، مسیر رشد قابل توجهی برای این محصول فراهم کرده‌اند.

ریسک های طرح:

عوامل ریسک	شرح ریسک
ریسک فنی تولید و دانش فنی	با توجه به اینکه شرکت صرفاً در حوزه خرید و فروش فعالیت می‌کند و فرآیند تولیدی پیچیده‌ای در طرح لحاظ نشده است، دانش فنی خاصی موردنیاز نبوده و ریسک‌های مرتبط با مسائل فنی و فناوری به‌صورت معنادار وجود ندارد. بنابراین، این ریسک در سطح پایین ارزیابی می‌شود.
ریسک تامین مواد اولیه و یا سایر الزامات طرح	با توجه به وجود تأمین‌کنندگان متعدد و عدم وابستگی شرکت به یک یا چند تأمین‌کننده خاص، احتمال بروز مشکل در تأمین مواد یا سایر الزامات اجرایی طرح اندک است. در نتیجه، این ریسک پایین برآورد می‌شود.
ریسک بازار فروش محصولات	با توجه به تنوع مشتریان و نبود محدودیت در قیمت‌گذاری کالاها، انعطاف‌پذیری بالایی در فروش وجود دارد. این شرایط منجر به کاهش ریسک بازار و ارتقاء پایداری درآمدی شرکت شده و لذا این ریسک نیز در سطح پایین ارزیابی می‌گردد.
ریسک وصول مطالبات از مشتریان	بررسی نسبت فروش سالانه (حدود ۳۰۰ میلیارد تومان) به مانده حساب‌های دریافتنی تجاری (حدود ۲۰ میلیارد تومان) نشان می‌دهد که میانگین دوره وصول مطالبات کوتاه و در حدود ۲۴ روز است. این موضوع بیانگر کیفیت بالای اعتباری مشتریان و عملکرد مؤثر در

محمد رحمانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره
شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران
شماره ثبت ۱۰۲۵۷۸
مهر آزماطب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷
مدبران تجارت ایفا
شماره ثبت: ۵۶۳۱۹۷

	وصول مطالبات بوده و ریسک مربوطه را در سطح پایین نشان می‌دهد.
ریسک نوسان نرخ ارز	در حالی که شرکت در حوزه خرید و فروش داخلی فعالیت می‌کند، برخی اقلام هزینه‌ای ممکن است تحت تأثیر نرخ ارز قرار گیرند (مانند تجهیزات یا مواد اولیه وارداتی). لذا این ریسک در سطح متوسط برآورد می‌شود.
ریسک عدم بازپرداخت توسط سرمایه‌پذیر	با توجه به ارائه ضمانت‌نامه معتبر تعهد پرداخت از سوی سرمایه‌پذیر، احتمال نکول در ایفای تعهدات مالی بسیار اندک بوده و ریسک بازپرداخت عملاً قابل اغماض تلقی می‌شود.

مدیران تجارت ایفا
شماره ثبت: ۵۶۳۱۹۷

محمد رحمانی
مدیر عامل و عضو هیات مدیره

شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران
(سهامی خاص)
شماره ثبت ۱۰۳۵۷۸

مهر آرماطب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷

کارگزاری بانک صادرات ایران

تاریخ: ۱۴۰۴/۰۴/۱۸
شماره: ۴۸۶/ص/۱۴۰۴
پیوست: دارد

جناب آقای هاشمی الیزئی
مدیرعامل محترم شرکت مدبران تجارت ایفا
موضوع: بررسی طرح تأمین مالی سرمایه در گردش خرید و فروش انواع سرنگ تزریق پزشکی

با سلام و احترام؛

بازگشت به نامه شماره ۰۷/۴۶۴۳۳ مورخ ۱۴۰۴/۰۴/۱۷ در خصوص بررسی طرح تأمین مالی سرمایه در گردش خرید و فروش انواع سرنگ تزریق پزشکی شرکت **"توسعه تجهیز بازرگانی مهرآزما طب آسیا"**، مطابق بررسی‌های صورت گرفته این شرکت، به مواردی که حاکی از عدم ارائه مطلوب اطلاعات باشد، برخورد نکرده است.

مراتب جهت استحضار و اقدام مقتضی ارسال می‌گردد.

محمد رحمانی
مدیر عامل وعضو هیات مدیره

کارگزاری بانک صادرات ایران
(سهامی خاص) شماره ثبت ۱۰۲۵۷۸

مدبران تجارت ایفا
شماره ثبت: ۵۶۳۱۹۷

مهرآزماطب
شناسه ملی: ۱۴۰۰۹۸۸۵۰۵۷

شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران
تهران، خیابان ولیعصر، بلوار میرداماد،
پلاک ۴۴۰ / کد پستی: ۱۹۶۹۷۷۳۸۱۱
تلفن: ۴۲۳۵۹ (۲۱)
www.saderatbourse.ir
info@saderatbourse.com